

大好評！とにかくよくわかる！ エリアマーケティング戦略講座

店舗の商圈分析手法と事例～基本から応用まで～

チェーン企業・広告代理店・BtoCメーカーの担当者様 必見！

こんな方に
オススメ

- ・店舗開発、販売促進、経営企画、マーケティング担当様。
- ・商圈分析に取り組みたい方、すでに取り組んでいる方
- ・エリアマーケティングに新しい分析軸を取り入れたい。
- ・最新の商圈分析手法や業界動向の情報がほしい。

**参加
無料**

※事前にお申し込みがない場合、
参加をお断りします。

2019年5月22日 水

開催時間 14:00～16:00 (13:45～受付) 定員 40名

会場 ナレッジキャピタル カンファレンスルーム C06
(グランフロント大阪 北館 タワーC 8階)



JR大阪駅より徒歩3分
地下鉄・阪急梅田駅より徒歩3分

技研商事インターナショナルでは、商圈分析・エリアマーケティングに関する最新動向や分析手法・事例を紹介するセミナーを定期開催しています。今回も内容盛りだくさんでお届けします。改めて抑えておきたい商圈分析手法を事例やシステムのデモンストレーションを交えてわかりやすく解説しつつ、注目のGPS位置情報データを用いた商圈分析の最新情報も解説します。

セミナーに参加したユーザー様の声

- 小売チェーン様 : 分析フローが固定化され、限定した活用だったがもっと深い分析にチャレンジしていきたい。
- 広告代理店様 : 無料とは思えない内容で、最新のマーケティング手法が知れました。説明もわかりやすかった。
- 飲食チェーン様 : デモも含めて、事例紹介を行っていただけなのが貴社セミナーの魅力です。
- 消費財メーカー様 : とても参考になりました。マニュアルとしても使える資料は助かります。
- サービス業様 : 高度な内容をわかりやすくまとめていて非常に良かった。また参加します。

お申込みFAX:03-3506-1807

2019年5月22日 水

参加
無料

開催時間 14:00～16:00 (13:45～受付)

会場 ナレッジキャピタル カンファレンスルーム C06
(グランフロント大阪 北館 タワーC 8階)

大好評！とにかくよくわかる！
エリアマーケティング戦略講座
店舗の商圈分析手法と事例～基本から応用まで～

第1部 店舗の商圈分析手法と事例～基本から応用まで～

■チェーン企業の商圈分析の基本と応用 ■最新データのご紹介

- ・商圈構造を読み解くポイント
- ・実商圈を知る
- ・店舗全体を俯瞰して傾向を探る
- ・競合店舗の影響を加味した分析
- ・地域の興味関心を知る
- ・TV視聴データと商圈分析

■GPS位置情報を活用した商圈分析でできるようになったこと

- ・位置情報を活用した商圈分析の進化
- ・競合店舗と自社店舗。来訪者傾向の比較
- ・イベント来場者の属性比較（イベント来訪者の年齢別傾向を知る）
- ・施策前後の来訪者と商圈の変化を見える化

講師



小売業、消費財メーカー、不動産、金融・サービス業のクライアントへ、地図情報システムの運用支援・商圈分析支援を行っている。
年間講演実績90回以上。

技研商事インターナショナル株式会社
執行役員 マーケティング部 部長
シニアコンサルタント 市川 史祥

第2部 自社データをGISで活用しよう

本パートでは、ユーザー様向け運用支援のエキスパートが、これまでヘルプデスクサポートで培った中から、押さえておくべき分析課題と具体的な操作方法をわかりやすく解説します。

操作ご担当者だけでなく、マネジメント層にも参考にいただける内容です。
講演資料は当社GISユーザー様向けの操作マニュアルとなっていますので、自社ですぐに実践可能です。

講師



2,000社のユーザー様より日々寄せられる課題や操作に関する質問に対応している。丁寧でわかりやすい伝え方が好評。

技研商事インターナショナル株式会社
技術開発部 カスタマーフォーカス部 係長
乙幡 宏之

申込方法

弊社HPから <https://www.giken.co.jp/seminar/>の申し込みフォームにご入力下さい。

FAXから 下記申込欄にご記入後、FAX 03-3506-1807まで送信してください。

3営業日以内に受付メールをお送りします。万が一3営業日が経過しても連絡がない場合、大変お手数ではございますが、再度FAXをお送りいただくか、セミナー運営事務局までご連絡ください。

- ・天災及びその他やむを得ない事情により、予告なく開催を中止させていただく場合がございます。
- ・本セミナーは事前申込が必須です。お申込みが無い場合、参加をお断りします。
- ・同業他社および個人の方のお申込みはお断りします。
- ・当社の判断によりセミナーへのご参加を理由のご説明なくお断りする場合がございます。
- ・お申込状況によって1社あたりのご参加人数を調整をさせていただく場合もございます。あらかじめご了承ください。

お申し込み

<https://www.giken.co.jp/seminar/> FAX：03-3506-1807

貴社名

TEL

FAX

ご住所

氏名

部署名

Email

お申し込みいただいたお客様の個人情報は、弊社の「個人情報保護方針」(<https://www.giken.co.jp/privacy/>)に同意いただいたものとし、安全且つ厳重に管理いたします。個人情報には各種セミナー、イベントや製品情報のご案内に利用し、講演企業以外にご同意なく第三者に開示、提供することはありません。その他の事項については「個人情報の取扱いについて」(<https://www.giken.co.jp/privacy/>)をご参照下さい。